

비전 & 중기 사업전략 수립

Sample Case

2023. 1.

This document contains intellectual property of Impactlab.

Reproduction or redistribution without official permission is strictly forbidden.

비전 & 중기전략수립 Approach

비전과 중기 사업전략 수립은, 해당 사업의 환경변화에 선제적 대응, 중기적 성장방향과 목표, 구성원의 열망을 담은 것





비전 & 중기전략수립 Approach

전략은 경쟁 영역, 전략 실행 Timing, 전략 실행 방법에 대한 명확한 방향성을 제시할 수 있어야 함



How to Survival 에서 How to Grow로의 양적.질적 측면에서 사업성장 전략수립과 그에 걸 맞는 업무수행방식 & Mind Set의 변화가 필요함

Vision 수립 필요성 -- Provision 지향점 • 사업Portfolio, 사업영역, 사업 사업 방향 명확화 Business(사업전략) 방향 명확화 • 사업에 요구되는 차별적 경쟁역량(핵심역량) 확보 양적.질적 사업성장 전략 마련 • 시장/고객환경 변화에 대응한 중기적 사업목표 및 달성방안 사업영역별 새로운 출발선 상에서, 마련 경쟁력 강화 • 사업영역별 제품/시장전략 성장목표 & 전략 개발 일 방향정렬의 Winning Spirit • 제한된 Resource下 Culture 기본충실, 자율 사업(업무)방식의 (일하는 방식과 태도) 책임,성과경영 변화 • 내.외부 환경변화에 맞는 일 하는 방식 & 사업 및 업무수행방식, 자세, 태도의 변화 Mindset 변화로 한 마음으로 • 비전 재 수립 시점 매진

한 방향 정렬과 성공의 열망 촉진

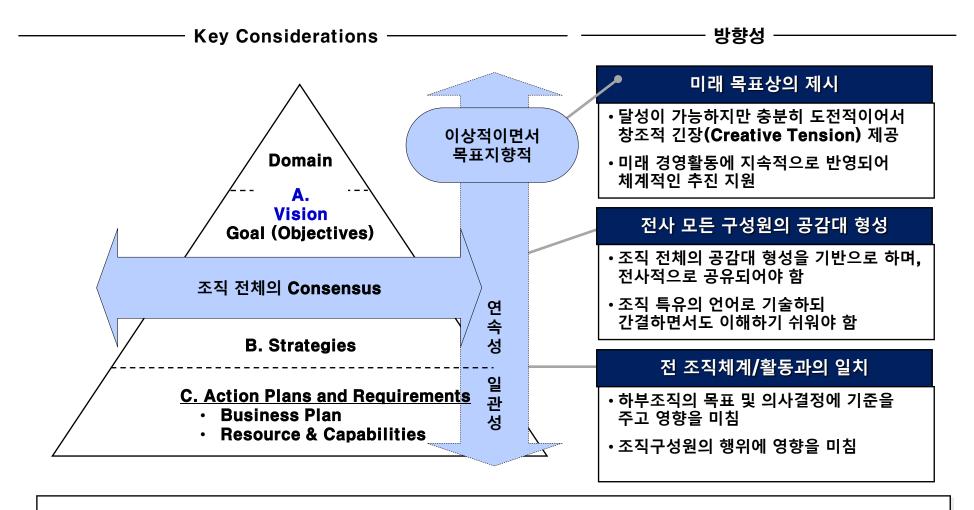
- '00년 목표달성의지 고취, 몰입과 응집력 강화
- 초심으로 새로운 출발

Vision 수립은 사업의 최상위 개념을 정립하는 것으로, 전사적인 목표와 구성원 행동을 포괄적으로 일치시키는 장기적인 틀을 마련하는 것임

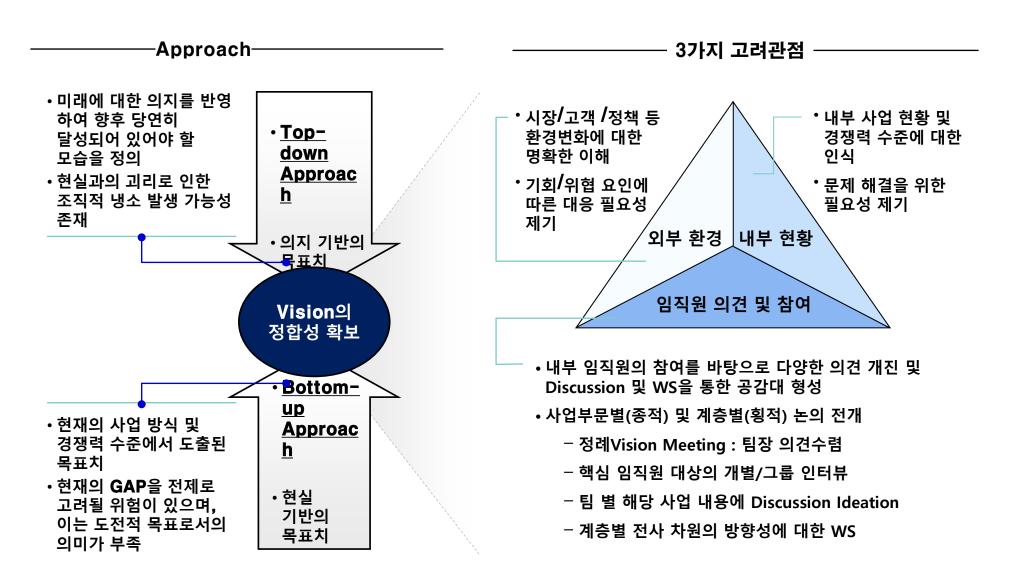


- 비전은, 중기적인 사업전개 방향성 및 목표를 제시함으로써 최고경영진 및 구성원, 기타 이해관계자간의 공통적 이해 기반을 형성하고, 이를 바탕으로 한 체계적인 사업 추진을 가능하게 함
- 사업포트폴리오의 자원배분 방침으로서의 의미와, 기능부서별 사업 추진 방향성 및 의사결정/실행 지침을 제시하게 됨

성공적인 Vision수립은, 이상적이면서 동시에 목표지향적이고, 조직 전체의 Consensus를 바탕으로 하며, 연속성 및 일관성 유지를 주요 지향점으로 함



미래 목표상 도출에 있어 Vision을 현실 수준으로 낮추기 보다는 현실을 Vision으로 끌어 올리려는 적극적인 사고의 전환 및 미래 지향적인 인식의 공유가 필요함 Vision 수립 작업은 Top-down 및 Bottom-up Approach를 병행하고, 시장환경 분석 및 내부현황 분석결과와 함께 전 직원 참여를 통해 세가지 관점을 포괄적으로 반영함



본 프로젝트를 통하여 000의 바람직한 비전 및 중기 발전 전략과 동 전략의 상세 실행 방안을 구성원의 의견과 열망을 담아 수립하고자 함 (계속)

000의 가치 성장을 견인할 최적의 비전 및 중기 발전 전략은 무엇이고, 이의 구현을 위한 구체적인 실행 방안은 어떠해야 하는가?

외부환경은 어떻게 변화하고 있으며, 이에 적절히 대응할 수 있는 내부역량을 보유하고 있는가?

지속 가능한 가치 성장을 견인할 최적의 비전 및 중기 전략은 무엇이고, 이의 구체적인 실행 방안은 어떠해야 하는가?

외부환경은 어떻게 변화하고 있으며, 동 변화가 자사에에 미치는 영향은 무엇인가?

현재 비즈니스 모델은 무엇이고 어떻게 운영되고 있는가? 외부환경 변화에 대응할 자사의 내부역량은 어떠한 수준인가?

지속적인 가치 성장을 견인할 최적의 비전 및 중기 발전 전략은 무엇인가?

동 전략 구현을 위하여 어떠한 실행 과제가 필요하며, 이의 이행 로드맵은 어떠한가?

1 외부환경 분석

- 향후 국내/외 서비스 관련 산업의 시장환경은 어떻게 변화할 것인가?
- 현재 및 잠재 고객은 누구이며, 이들의 니즈는 어떻게 변화할 것인가?
- 현재 및 잠재 경쟁구도는 어떻게 진행될 것이며, 경쟁 Focus는 무엇인가?
- 현재 및 잠재 영위사업 관련 정책/ 규제 현황 및 향후 변화 추세는 어떠한가?

Business Model 분석

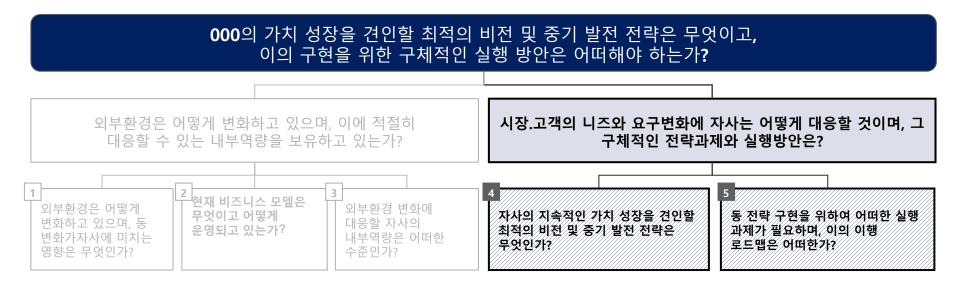
- 현재 고객은? 미래 고객은? 요구는
- •고객에 제공하는 가치제안은?
- 가치제안이 고객에게 전달되는 경로는?
- •고객과의 관계형성 관리는?
- · 수익모델은?
- 핵심 파트너들은
- * 자사의 핵심과업은
- 활용할 수 있는 리소는?
- 코스트 구조는?

내부역량 분석 (비즈 모델과 연계)

- 주요 사업현황 및 성과는 어떠한가?
- 사업 영역별 핵심역량은 무엇이며, 이에 따른 경쟁사 대비 내부역량 수준은 어떠한가?
- 내부 조직운영체계(SPROC)는 어떠한 수준인가?
 - -Strategy, Process, Resource, Organization 및 Culture 관점 분석
- 동 분석을 통한 내부역량 관점 이슈 및 개선 방향성은 무엇인가?
- BMI(Biz. Model Innovation) 도출

- 32 -

본 프로젝트를 통하여 000의 바람직한 비전 및 중기 발전 전략과 동 전략의 상세 실행 방안을 구성원의 의견과 열망을 담아 수립하고자 함



4 비전 및 중기 발전 전략 수립

- 외부환경 및 내부역량 분석 결과에 기반한 자사의 바람직한 향후 비전은 무엇인가?
- 동 비전을 구현할 중기 발전 전략은 어떠해야 하는가?
 - -중기 사업 포트폴리오 전략 수립
 - -기존 영위사업의 경우, 사업 추진 전략 방향성 수립
 - -신규 사업의 경우, 사업모델 및 시장 진입전략 수립
- 동 전략을 구현하기 위한 최적의 내부 조직운영체계는 무엇인가? -Process, Resource, Organization 및 Culture 관점 분석

5 전략의 이행 방안 수립

- 어떠한 실행과제를 추진하여야 하는가?
 - -동 전략을 달성하기 위한 실행과제는 무엇인가?
 - -내부 조직운영체계 Upgrade를 위한 실행과제는 무엇인가?
- 실행과제 추진 시 재무적/비재무적 기대효과는 어떻게 나타날 것인가?
- 실행과제간 우선순위는 어떠한가?
- 동 실행과제들의 이행 로드맵은 어떠한가?
 - -실행 주체, 시점, 선결 요건 등 정의

비전 & 중기전략수립 Approach

본 프로젝트는 다음과 같은 3단계에 걸쳐 총 00주간 수행될 예정이며, Task4는 선행작업 결과도출 이후 별도 세부계획 마련 추진

Approach & Process

Phase I: 사업현황 & 내부역량 리뷰

Phase II: 비전 및 중기 발전 전략 수립

Phase III: 실행과제 도출 및 Quick Win과제 실행

0 weeks

0 weeks

0 weeks

Task 1

사업현황 파악 및 변화방향 도출

- 사업현황 파악
 - -외부환경 분석

▶시장, 고객, 경쟁, 규제 관점

- -내부역량 분석
 - ▶기존 영위사업 운영 역량 분석
 - ▶내부 조직운영체계 분석
- Business Model 분석 및 시사점 도출
- 핵심 이슈 및 해결 방향성 도출
 - 현황결과에 기반한 핵심 이슈 파악
 - -이슈 별 해결 방향성 수립

Task 2

비전 및 중기 발전 전략 수립

- 비전 도출
 - -성장전략 방향성 시나리오 개발
 - -조직 내/외부 이해관계자 및 경영진 커뮤니케이션 수행
- 동 비전을 구현하기 위한 중기 성장 전략 수립
 - -중기 사업 포트폴리오 전략 수립
 - -기존 영위사업의 경우, 사업 추진 전략 방향성 도출
 - -신규 사업의 경우, 사업모델 및 시장 진입전략 수립
- 동 전략을 효율적으로 구동하기 위한 내부 조직운영체계 Upgrade 방안 수립
 - -Process, Resource, Organization 및 Culture 관점

Task 3

<u>실행과제 도출</u>

- 전략 및 내부
 조직운영체계를
 개선하기 위한 Key
 Driver 및 과제 도출
- 과제 이행로드맵 개발

Task 4

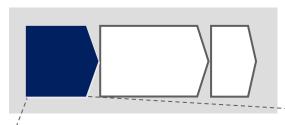
<u>Ouick Win**과제개발 및**</u> 실행

- '00년 Quick Win과제설정
- 과제실행 모니터링 및 실행

단계별 주요 작업 일정 및 성과물

Task 1. 현황파악 및 개선 방향성 도출

전체 프로젝트 접근방법

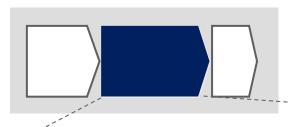


	주요 활동	주요 성과물	컨설턴트 역할	000
환경 분석	■서비스 관련 산업의 시장 환경 분석 ■현재 및 잠재 고객 정의 및 니즈 변화 파악 ■현재 및 잠재 경쟁구도 및 경쟁 Focus 예측 및 규 제 현황 및 향후 변화 추세 파악	■시장 분석 결과 ■고객 분석 결과 ■경쟁구도 분석 결과 ■규제 추이	■외부환경 분석 수행 ■보고서 작성	■ 내부자료 제공 및 의견 개진 ■산출물 리뷰
2 내부역량 분석	■ 사업 운영 상 필요한 역량 파악 및 이의 경쟁사 대비 현 수준 진단 (Value Chain 단위) ■ 개선 사항 도출	■ 내부역량 진단결과 ■ 개선사항 리스트	■ 내부역량 분석 ■ 경쟁사 벤치마킹 ■ 개선사항 도출	■ 내부자료 제공 및 의견 개진 ■ 산출물 리뷰
3 Business Model 분석	■ 현재 비즈니스 모델은 무엇이고 어떻게 운영되고 있는가?	■ BM분석 보고서	■ BM 모델링 방법 ■ 보고서 작성	■ 리더들 의견개진 분석보고서 초안
4 핵심이슈 및 해결 방향성 도출	■ 외부환경 분석 및 내부역량 분석간 Gap에 따른 핵심이슈 발굴 ■ 핵심이슈별 Root Cause 및 해결 방향성 도출	■핵심 이슈 리스트 ■이슈별 해결 방향성	■이슈 도출 ■이슈별 Root Cause 및 해결 방향성 제시	■ 내부자료 제공 및 의견 개진 ■ 산출물 리뷰

단계별 주요 작업 일정 및 성과물

Task 2. 비전 및 중기 발전 전략 수립

전체 프로젝트 접근방법

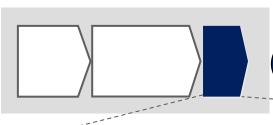


	주요 활동	주요 성과물	컨설턴트 역할	000
5 비전 및 미션 도출	■ 성장전략 방향성 시나리오 개발 ■ Visioning 작업 (Workshop 포함) ■ 조직 내.외부(계열사) Stakeholders의 커뮤니케이션 ■ Vision Statement 도출	■ Vision (案) ■ 조직 내외부 커뮤니 케이션 결과	■ 팀별 자체적으로 Vision을 수립하도록 Facilitator 역할 수행 ■ 제반 커뮤니케이션	■ Vision 작업 성과물 제출 ■의견 개진 ■산출물 리뷰
6 중기 발전 전략 수 립	■ 중기 사업 포트폴리오 전략 수립 ■기존 영위사업 추진 전략 방향성 도출 ■신규 사업의 경우, 사업모델 및 시장 진입전략 수립 ■동 건에 대한 경영진, 구직원 대상 커뮤니케이션	■ 중기 발전 전략(案)	■전략 수립 ■제반 커뮤니케이션	■ 내부자료 제공 및 의견 개진 ■ 산출물 리뷰
7 내부 조직운영체 계 Upgrade	■ 인터뷰, 서베이, FGI 등을 통한 내부 조직운영체계 현상 진단(SPROC Framework) - S trategy, P rocess, R esource, O rganization, C ulture 관점	■ 내부 조직운영체계 개선(案)	■ SPROC 관점에서 이슈 발굴 및 해결 방향성 도출 ■ 제반 커뮤니케이션	■ 내부자료 제공 및 의견 개진 ■ 산출물 리뷰

단계별 주요 작업 일정 및 성과물

Task 3. 실행과제 도출 및 이행 로드맵 수립

전체 프로젝트 접근방법



Task 4. Quick Win과제개발 실행

	주요 활동	주요 성과물	컨설턴트 역할	000
8 실행과제 도출	■ 외부환경 및 내부역량 분석에서 파악된 이슈들을 해결하기 위한 개선(실행)과제 도출 ■ 실행과제별 세부 항목 정리	■ 실행과제 리스트	■ 이슈 파악 및 이해 ■ 개선(실행)과제 도출	■ 의견 개진 ■ 산출물 리뷰
9 과제 이행 로드맵 수립	■기 도출된 실행과제간 우선순위화 ■ 우선순위 결과 및 경영진의 의지를 감안한 과제이행 로드맵 수립	■ 실행과제간 우선순 위 결과 ■ 실행과제 이행 로드맵 -추진 일정 -추진 조직 -선결 요건 등	■ 실행과제간 우선순위 작업 진행 - Impact vs. Feasibility ■ 최종 과제 이행 로드 맵 제시	■ 실행과제 우선순위 작업 지원 ■ 이행 로드맵 작성 지원 ■ 산출물 리뷰